Price v. Facebook, Inc.

Doc. 140 Att. 3

## **EXHIBIT 4**



Prophet auf allen Gebieten. Suche stets nach Lösungen für Jahrhunderte, nicht bloß für die Gegenwart", schreibt Dariani über sich selbst.

## **Facebook stand Pate**

Er scheint in seinem weißen Kapuzenpulli und mit dem kleinen Laptop neben dem Auberginen-Kürbis-Mittagessen genau diesen Anspruch einlösen zu wollen. Er redet überschlagend schnell, findet markige Sätze wie "Man muß Standards setzen, nicht übernehmen" und ruft – ganz der Chef – quer über den Innenhof, als seine spanischen und italienischen Angestellten zur Pause gehen: "Hey, was machen denn unsere Latinos da alleine? Don't separate from the others!"

Doch so ganz stimmt das nicht mit den Standards. Denn viel haben sich Dariani und sein Mitgründer von StudiVZ Dennis Bemmann vom Konzept bis zum Design – von der amerikanischen Variante des Studentenverzeichnisses "Facebook" abgeguckt. Allerdings macht Dariani aus der Entwicklungsgeschichte seiner seines Projektes kein Geheimnis. "Für mich war schon immer klar, daß ich selbstständig sein wollte", sagt der gebürtige Perser. Nachdem er in Göttingen sein Studium in Mathematik und Physik abgebrochen hatte, ging er an die Schweizer Universität St. Gallen zum Wirtschaftsstudium. Die Studiengebühren waren für ihn kein Hindernis. "Die arbeitet man dann ab. Wenn man nicht an sich glaubt, dann braucht man gar nicht erst anfangen", findet er. Der erste Plan, einen Handelsvertrieb mit Männerkosmetik sich zu eigen zu machen, scheiterte. "Also habe ich nach dem nächsten großen Fang gesucht. Und wo ist das Angeln am Vielversprechendsten, wenn nicht in Übersee in einem jungen Start-up-Unternehmen?" Zwei Monate blieb Dariani im vergangenen Jahr bei der neuen amerikanischen Dependance des Leipziger Unternehmens Spreadshirt. Dort kam er schnell auf die gesuchte Idee: Ein soziales Netzwerk für Studenten zu schaffen. In den Vereinigten Staaten keine Neuheit. "Da dachte ich mir: Das ist gut, übernehmen, machen", sagt Dariani.

## Studis gruscheln gern

Der Informatikstudent Bemmann kümmerte sich bei StudiVZ um die Technik, Dariani um den Rest. Unter anderem dachte er sich den Begriff "Gruscheln" aus, der sich in der Studentenwelt bereits weitenteils für allgemeine Zuneigungsbekundung durchgesetzt hat. Was er genau bedeutet, weiß Dariani selbst nicht. Die Definition sei jedem einzelnen überlassen. "Mal sehen, wie der Duden es definieren wird", scherzt er.

Bei StudiVZ, das seit drei Monaten in Berlin-Mitte in einem zweistöckigen Büro Präsenz zeigt, stehen die Zeichen auf Expansion. Inzwischen hat sich den beiden Gründern noch Michael Brehm, Student der WHU Vallendar, angeschlossen. Rund 30 junge Leute aus verschiedenen Ländern beschäftigt das Unternehmer-Trio an den Computern, zwischen denen die Landesfahnen von Spanien oder Polen stehen. Dort ist StudiVZ seit diesem Monat neuerdings online wie auch in Frankreich und Italien. Doch nicht nur virtuell macht sich der Erfolg des Unternehmens bemerkbar. Schon Ende des Monats zieht StudiVZ erneut um – von Berlin-Mitte in den Prenzlauer Berg. Mehr Platz wird benötigt.

## **Angst vor penetranter Werbung**

Finanziert wird das Internetunternehmen durch Kredithilfen von einem Duzend Gesellschafter. Unruhig wurde es unter den jungen Nutzern, als bekannt wurde, daß die Brüder Samwer – die unter anderem den Klingeltonvertreiber Jamba gründeten – ebenfalls StudiVZ unterstützen. Befürchtungen wurden laut, daß sich auf der bis vor kurzem völlig werbefreien Plattform, die noch keinen Gewinn abwirft, die Kommerzialisierung ausbreiten werde. Dariani versucht zu beruhigen. "Wir wollen kostenlos bleiben, trotzdem soll die Werbung dezent sein." Es soll für Produkte oder Angebote geworben werden, die die Nutzer nicht als aufdringlich empfinden, wie etwa die Verlosung von Konzertkarten und die Video-Preview neuer Singles.

Dariani rechnet damit, daß bald jeder zweite Student im deutschsprachigen Raum bei StudiVZ eingetragen sein wird. Angesichts der Nutzermenge könnte sein Unternehmen bald für Werbekunden eine Alternative zu den großen Fernsehsendern

werden. "Unsere Mitglieder sind jung, gut gebildet und haben ein hohes zu erwartendes Einkommen. 20 bis 30 Minuten sind sie täglich im Durchschnitt online. Damit können wir Sat1 und Co. durchaus Konkurrenz machen. ' Text: F.A.Z. Bildmaterial: Fotolia, StudieVZ → Testen Sie die F.A.Z. 2 Wochen lang kostenlos SHARE **-** ₩ № ...) FAZjob.NET als Startseite FAZjob.NET als Favorit Impressum | Datenschutzerklärung | Nutzungsbedingungen | Preise | Über uns